

අලෙවි විධායක



ප්‍රධාන වගකීම් (Key Responsibilities):

- ස්ථීර පෙනී සිටීමක් සහ සහයෝගයක් පවත්වා ගැනීම.
- වෙළඳසැල් කළමනාකරුවන් සහ සේවකයන් සමඟ සම්බන්ධවීමෙන් අපගේ වෙළඳ නාමය ප්‍රචාරය කිරීම හා දෘශ්‍යතාවය වැඩි කිරීම.
- විකිණීම් වර්ධනය සඳහා උත්සාහයන් සහ ප්‍රවර්ධන ක්රියාමාර්ග ක්රියාත්මක කිරීම (නිෂ්පාදන දර්ශන, පාරිභෝගික සම්බන්ධතා, වෙළඳසැල් තුළ වෙළඳ ප්‍රවර්ධන ආදිය).
- වෙළඳසැල් සංචාර, විකිණීම් ක්රියාකාරකම් සහ පාරිභෝගික ප්රතිපෝෂණ පිළිබඳ නිතර වාර්තා සැපයීම, මෙහෙයුම් වැඩිදියුණු කිරීමට උපකාරී වීම.

අවශ්‍ය සුදුසුකම් (Qualifications):

- ශක්තිමත් සන්නිවේදන හා අන්තර්පෞද්ගලික දක්ෂතා.
- කාර්යක්ෂම ප්‍රවර්ධන හා පාරිභෝගික සම්බන්ධතා හරහා විකිණීම් වැඩි කළ පළපුරුද්ද.
- ස්වයං උද්යෝගශීලීත්වය සහ ස්වයං පරිපාලන හැකියාව.
- පරිගණක මෙහෙයුම් පිළිබඳ මූලික දැනුම

අනුරාධපුර | කටුනායක | යාපනය | දළුගම |
වැලිසර | බදුල්ල
ගම්පහ | ඡා ඇල | කඩවත | කදුරුවෙල |
කටුගස්තොට | මීගමුව | වැලිසර | රත්නපුර